



## 株式会社もしも News Release

### 竹内謙礼 著、株式会社もしも 監修 「新刊」『月に100万稼げるドロップショッピング』を発売開始

ドロップショッピングサービス「もしもドロップショッピング」を提供する、株式会社もしも（東京都渋谷区、代表取締役：実藤裕史、以下「もしも」）は、このたび、新刊『月に100万稼げるドロップショッピング』を2007年7月12日より全国書店にて順次発売いたしますのでお知らせします。



#### 1. 本書の概要

在庫を持たないネット通販「ドロップショッピング」は、近年、リスクの低さからサラリーマン・主婦の副業として注目され、何冊も本が出ています。しかし、どの本にもドロップショッピングの「始め方」は書かれていても、具体的な「稼ぎ方」が書かれていません。

本書は、2年連続で楽天市場のショップ・オブ・ザ・イヤーを受賞し「日本一ネットショップの売上を上げられるコンサルタント」である著者が、国内最大の会員数を誇るサービスプロバイダである株式会社もしもとタッグを組んで、商材選び、集客、ページ制作、検索エンジン対策等の実践ノウハウを解説した一冊です。

今までのノウハウ本では満足できないドロップショッピング経験者、そしてこれからドロップショッピング始める初心者にも、基礎から「本当の稼ぎ方」を伝授します。

#### 2. 本書の内容

- ・「月商200万男」の稼ぎ方のヒミツ
- ・売れるページに必要な3大要素
- ・購買意欲を高める「コンシェルジュ」的商品選び
- ・繁盛店のショップ名に共通するキーワード
- ・商品が一気に売れ出すキャッチコピーの極意
- ・少予算でも効果大の広告・紹介利用法

など、月に100万円稼ぐための多数の内容を盛り込みました。

#### 3. 発売記念キャンペーン

発売記念キャンペーンとして、7月12日（木）内にアマゾンで本書をご購入頂いた方には、「ドロップショッピングのノウハウがぎっしりつまった竹内謙礼特製PDF」をまれなくプレゼント致します。

キャンペーンページ [http://www.moshimo.com/amazon\\_campaign.html](http://www.moshimo.com/amazon_campaign.html)

#### 4. 著者情報

竹内謙礼（たけうち けんれい）：経営コンサルタント。有限会社いろは代表取締役。出版社勤務後、観光牧場「成田ゆめ牧場」の企画広報に携わり通信販売や実店舗の運営、企画立案等を行なう。楽天市場に出店したネットショップはオープン3年目で年商1億円を達成。2年連続で楽天市場のショッ

ブ・オブ・ザ・イヤーを受賞。現在は全国でセミナー活動を行なうほか、ドロップ SHIPPING のノウハウを教えるセミナー「もしも大学」の学長として活躍中。著書に『売れる企画書の作り方』（小社刊）など。

#### 5. 発売日・体裁など

**発行元**：日本実業出版社 / 発売日：2007 年 7 月 12 日

**体裁**：4 6 判、並製、縦組、200 ページ / 定価：1,575 円（税込）

#### 6. 株式会社もしもについて

##### 1. 社名 株式会社もしも

（株式会社ネットプライスドットコム（東証マザーズ：3328）のグループ会社）

##### 2. 本社所在地 東京都渋谷区恵比寿 1-21-8 セラ 51 ビル 9F

##### 3. 電話 03-5423-7811（代）

##### 4. 設立 2006（平成 18）年 6 月

##### 5. 資本金 1 億 7,550 万円（2007 年 2 月現在・資本準備金含む）

##### 6. 代表者 代表取締役社長 実藤裕史

##### 7. 事業内容 ドロップ SHIPPING サービスプロバイダー事業

##### 8. URL <http://www.moshimo.com/>

#### 本件に関するお問い合わせ先

株式会社もしも

担当：毛塚（けづか） Tel：03-5423-7811 Fax：03-5423-3791 E-mail：[t.kezuka@moshimo.co.jp](mailto:t.kezuka@moshimo.co.jp)